



【請即時發佈】

2018年3月23日



Vincent Medical Holdings Limited

永勝醫療控股有限公司

股份代號：1612.HK

永勝醫療公佈 2017 年全年業績

OBM 業務再次錄得雙位數增長 持續推進其「英仕醫療」業務擴張戰略

財務摘要

百萬港元

截至十二月三十一日止年度	2017	2016	變化
營業額	446.3	467.3	-4.5%
毛利	150.3	145.8	+3.1%
毛利率	33.7%	31.2%	+2.5 百分點
資產減值	17.9	--	--
本公司擁有人應佔溢利	13.2	29.2	-54.8%
每股基本盈利 (港仙)	2.06	5.27	-60.9%
末期股息 (港仙)	1.50	1.50	--

[香港 – 2018年3月23日] 永勝醫療控股有限公司(「永勝醫療」或「本公司」· 連同其附屬公司統稱「本集團」; 股份代號：1612.HK) · 宣佈本集團截至2017年12月31日止年度(「回顧年內」)之全年業績。



回顧年內，儘管本集團的原品牌製造(「OBM」)業務收入按年增加20.5%，總收入仍錄得4.5%的小幅下調至446.3百萬港元(2016年：467.3百萬港元)，主要是受到其中一名原設備製造(「OEM」)業務客戶的股權變動和營運重組所影響，導致該業務分部的收入減少8.7%。同期，毛利上升3.1%至150.3百萬港元(2016年：145.8百萬港元)，而由於材料成本下降，毛利率改善至33.7%(2016年：31.2%)。本公司擁有人應佔溢利則由29.2百萬港元，減少54.8%至13.2百萬港元，主要由於集團其中一家附屬公司及聯營公司在年內之一次性資產減值所致。

截至2017年12月31日，本集團的銀行及現金結餘為113.0百萬港元(2016年：222.2百萬港元)。為回饋股東的支持，董事會建議派發末期股息每股1.50港仙，維持30.8%的健康派息比率(基於本公司擁有人應佔溢利13.2百萬港元，以及扣除一次性資產減值虧損的17.9百萬港元)。

OEM 業務 – 與成像一次性產品業務的主要客戶保持緊密合作

回顧年內，OEM業務依然是本集團的主要業務分部，佔總收入的82.0%。基於其成像一次性產品的銷量下降，及其中一名美國OEM客戶在過去兩年經歷股權變動和營運重組，從而影響了其業務營運並減少呼吸產品的訂單數量，本集團的OEM業務分部收入由400.7百萬港元，同比減少8.7%至366.0百萬港元。

本集團與其成像一次性產品分部的主要OEM客戶Bayer HealthCare LLC繼續保持緊密合作。於2017年12月20日，Bayer HealthCare LLC與本集團訂立重續及延展供應協議。根據協議，Bayer HealthCare LLC及Imaxeon Pty Ltd.將在未來兩年繼續向本集團購買成像一次性產品及相關部件和子配件。

OBM 業務 — 積極打造「英仕醫療」品牌，進一步打進國內、外市場

回顧年內，本集團的OBM業務再度錄得雙位數增長，同比增長20.5%至80.3百萬港元。地域分佈而言，來自中國市場的銷售額錄得12.2%之升幅至44.2百萬港元，而海外市場(包括香港)的銷售額亦上升32.2%至36.1百萬港元。此增長主要歸功於推出新產品以及加強銷售和市場推廣力度所致。

OBM骨科支護具康復器具分部方面，可調節功能護具的銷售額錄得了可觀增長，但由於「希望之手」機器手訓練器械需要進行產品優化並重新設計該器械的某些部件和固件，其銷售額於回顧期內顯著下降，導致整體分部收入也備受影響。本集團預計將於2018年中推出新型號的「希望之手」，憑藉提升現有功能及新增功能以針對更廣泛的患者群。



擴大銷售及市場推廣網絡

本集團繼續拓展和加強銷售及分銷網絡並取得長足進展。針對國內市場情況，為了能迅速適應變化不斷的監管環境，本集團持續審查和優化其分銷商名單。回顧年內，本集團向超過28個省份和地區的逾400名分銷商出售其產品。於2017年8月，本集團在上海開設第三間銷售支援辦事處，為客戶提供更優質服務。

與此同時，本集團繼續參與美國、阿拉伯聯合大公國、捷克共和國、韓國、中國及香港的多個重要貿易展覽及行業會議，當中包括MEDICA、Arab Health、CMEF。藉此，本集團成功接觸到新客戶、研究人員、臨床醫生、全科醫生和專職醫療專業人士，成功開拓更廣闊的業務版圖，更於年內首次獲得來自新市場如拉丁美洲的銷售訂單。

展望

本集團預計未來全球醫療器械行業將繼續保持可觀增長。隨著中國政府在2017年推出《「十三五」深化醫藥衛生體制改革規劃》及《「健康中國2030」規劃綱要》，進一步加大力度改革醫療體制，本集團預計本地醫療器械製造商將加快整合，同時加強與海外醫療科技公司之間的合作。隨著兩票制和醫療器械招標機制的逐步實施，本集團預期中國市場的未來銷售將會由銷量增長所推動，而通用醫療器械及消耗品價格將有下降趨勢。

永勝醫療主席蔡文成先生表示：「2017年是本集團積極投資的一年。透過投資Inovytec Medical Solutions Limited、Fresca Medical, Inc.以及Avalon Photonics Holdings Limited等公司，本集團獲得了生產和分銷不同產品的獨家權利，這將進一步拓寬本集團的產品覆蓋，並為「英仕醫療」品牌帶來豐富的產品資源，有助推動其長遠銷售表現。除了以上投資，本集團亦在產品研發及註冊認證效率上有了長足發展，成功於2017年12月加入東莞松山湖科技產業園，並將於2018年將部份研發及生產遷至產業園，為未來業務增長莫下穩固基礎。」

蔡主席續：「展望2018年，本集團將專注於三大領域：(1)恢復收入增長 – 推出新產品和拓展市場；(2)密切關注旗下所投資公司之進展，並致力與合作夥伴共創雙贏局面；及(3)提升整個價值鏈的成本效益。我們深信，經過落實以上全方位戰略後，永勝醫療將能進一步提升其市場滲透率及整體盈利能力。」

- 完 -



有關永勝醫療控股有限公司 (股份代號: 1612)

永勝醫療控股有限公司創立於 1997 年，為總部位於香港的醫療器械製造集團，主要負責開發、生產及銷售多種醫療器械，尤其專注向中國及海外市場客戶，提供符合國際認可質量保證標準的呼吸產品、成像一次性產品及骨科支護具康復器具。集團自成立以來已從事 OEM 業務，並在 2003 年以自有品牌「英仕醫療」開展其 OBM 業務。集團的 OBM 業務分銷網絡遍佈本地及海外市場，當中本地分銷網絡包含國內逾 400 名分銷商及其他客戶，其海外分銷網絡則包括 60 名分銷商及其他客戶，分別覆蓋澳洲、日本、韓國、印尼、印度、智利、巴西及沙烏地阿拉伯等國家。

此新聞稿由金通策略代永勝醫療控股有限公司發佈。

如有查詢，請聯絡：



DLK Advisory 金通策略

林諾媛 Isabella Lam (isabellalam@dlkadvisory.com)

林逸軒 Jonathan Lam (jonathanlam@dlkadvisory.com)

陳祉亭 Cherri Chan (cherrichan@dlksadvisory.com)

電話: +852 2857 7101

傳真: +852 2857 7103