



【請即時發佈】

2019年3月22日



## Vincent Medical Holdings Limited

### 永勝醫療控股有限公司

股份代號：1612. HK

#### 永勝醫療公佈 2018 年全年業績

收入按年上升 **9.3%** 至 **4.88 億港元**

自家品牌產品組合表現強勁業務收入按年增長 **22.3%**

本公司擁有人應佔溢利按年急升 **134.1%** 至 **3,090 萬港元**

#### 財務摘要

百萬港元			
截至十二月三十一日止年度	2018	2017	變化
收入	<b>488.0</b>	446.3	+9.3%
毛利	<b>155.6</b>	150.3	+3.5%
本公司擁有人應佔溢利	<b>30.9</b>	13.2	+134.1%
每股基本盈利 (港仙)	<b>4.85</b>	2.06	+135.4%
末期股息 (港仙)	<b>1.60</b>	1.50	+6.7%

[香港 – 2019年3月22日] – 永勝醫療控股有限公司(「永勝醫療」或「本公司」, 連同其附屬公司統稱「本集團」; 股份代號: 1612.HK) · 宣佈本集團截至2018年12月31日止年度(「回顧年內」或「年內」)之全年業績。



在原設備製造（「OEM」）及自家品「OBM」）分部銷售改善的推動下，本集團於2018年的總收入增加9.3%至488.0百萬港元（2017年：446.3百萬港元）。本年度內勞動成本上升、生產所需原材料的價格上漲及人民幣兌美元升值的整體影響，抵銷了本集團透過提升生產效率而對毛利率產生的正面貢獻。因此，本集團毛利略增3.5%至155.6百萬港元（2017年：150.3百萬港元），而2018年的毛利率則由33.7%減少1.8個百分點至31.9%。儘管毛利率有所下跌，本公司擁有人應佔溢利於2018年增加134.1%至30.9百萬港元（2017年：13.2百萬港元）。該增加主要是由於OEM及OBM分部的收入及毛利整體增加以及商譽和於一間聯營公司之投資的減值較去年減少所致。本年度的每股基本盈利為4.85港仙（2017年：2.06港仙）。為答謝股東一直以來的支持，董事會建議分派2018年末期股息每股1.6港仙，派息比率維持在33.0%的理想水平。

### **OEM分部**

OEM分部的收入為389.8百萬港元（2017年：366.0百萬港元），增長6.5%，佔本集團總收入的79.9%（2017年：82.0%）。增加的主要原因是所有主要產品類別的銷售均錄得增長，當中尤以呼吸類產品為然。於本年度，我們擴大OEM產品系列，為客戶提供更廣泛的一次性塑料產品，包括管件、熱濕交換（HME）過濾器、經消毒的高效空氣微粒（HEPA）過濾器及手術工具。透過更深入的滲透市場工作及發掘額外的增值機遇，我們為部份主要客戶提供呼吸產品系列方面的業務錄得令人滿意的增長。

美國仍是本集團的核心市場，佔本年度OEM分部收入的79.9%（2017年：佔85.5%），而本集團錄得強勁收入增長的市場分別為歐洲市場（按年上升58.5%）及澳洲市場（按年上升71.4%）。儘管中美之間的貿易關係仍存在不確定因素，並令部份買家尋求替代辦法，如通過在地採購或在鄰近國家採購以降低風險，幸然我們OEM分部於2018年對美國市場的銷售保持穩定。

### **OBM 分部**

於2018年，OBM分部的收入增加22.3%至98.2百萬港元（2017年：80.3百萬港元），反映通過與全球醫療科技集團直接合作以及呼吸產品分部推出新的呼吸迴路、HME過濾器及新生兒持續氣道正壓通氣（「CPAP」）產品系列，令我們在擴闊國際客戶基礎方面取得良好進展。

中國市場繼續是OBM分部的主要市場，2018年銷售增長21.4%至53.7百萬港元（2017年：44.2百萬港元）。國際市場的銷售整體增長23.3%至44.5百萬港元（2017年：36.1百萬港元）。我們投資在銷售和營銷方面漸見成果，在我們一些確定為OBM分部的新增市場中，「英仕醫療」品牌之產品正不斷累積新客戶。年內，由於新客戶增長以及對現有分銷商的銷售增加，對美國的銷售大增193.6%至8.3百萬港元。

### 「英仕醫療」品牌系列之產品發展理想

本集團OBM分部「英仕醫療」品牌提供一系列的產品。於2018年第四季度，本集團推出Inspired®氣泡正壓呼吸CPAP輔助系統產品系列，包括加熱式加濕器、濕化罐、氣泡正壓呼吸CPAP迴路、鼻導管和釋壓閥。Inspired®氣泡正壓呼吸CPAP輔助系統是本集團自家品牌於年內推出的最新產品，我們相信本集團的新生兒呼吸治療產品系列將更見豐富並將成為新生兒產品範疇銷售增長帶來動力。

此外，於2018年中，我們推出和普樂™ CPAP 7系列，用於治療睡眠呼吸紊亂的全新CPAP輔助系統，該產品旨在提高患者的舒適度並促進對治療的依從性。該系列配備了專利的噪音控制和壓力調節技術，同時我們亦推出經升級的新軟件解決方案iHypnusCare™，其中包含雲端軟件系統的新功能和改進。

我們亦已於年內啟動高流量給氧治療O<sub>2</sub>FLO呼吸儀及O<sub>2</sub>B氧氣混合器等產品的發布策略，在不同的主要醫學技術貿易展和專業呼吸治療大會上展示該等產品並獲市場積極的回響。我們相信該系列產品將成為本集團收入增長的重要驅動力之一。

### 透過投資及合作豐富在研產品線

Ventec Life Systems, Inc. (「Ventec」) 是一家美國科技公司，根據本集團與Ventec的合作，我們向Ventec供應一系列一次性迴路和配件，相關銷售於2018年增加了4倍。年內，我們亦已著手向中國監管當局申請VOCSN的產品註冊。自2019年1月1日開始，美國的聯邦醫療保險供應商可根據新的聯邦醫療保險B部份報銷政策，用新的多功能呼吸機代碼申請VOCSN的報銷費用。

Fresca Medical, Inc. (「Fresca」) 就其 CURVE™系統提交的新醫療器材申請已於2018年6月獲得FDA (美國食品藥品監督管理局) 批准，以推出 CURVE™氣道正壓通氣輸送系統以用於治療阻塞性睡眠窒息症。我們的工程師和技術人員團隊亦與 Fresca 合作，以在中國開發生產供應鏈。

年內，Inovytec Medical Solutions Ltd (「Inovytec」) 推出一種超輕型呼吸機，用於緊急和運送病人的醫療服務，重量約1千克(市面上供運送病人的醫療服務使用的渦輪呼吸機大部份的重量介乎4千克至9千克之間)。作為Inovytec的獨家製造商，我們在2018年底之前交付首批商業生產的呼吸機。我們亦與Inovytec的臨床和營運團隊合作，啟動為該呼吸機向國家藥品監督管理局申請註冊的程序。



廣州柏頤信息科技有限公司已推出一系列智能可穿戴設備，即基於傳感器的睡眠監測設備、家用應急可穿戴設備和新型智能腕帶，瞄準蓬勃發展的中國長者醫療保健市場。自 2018 年第四季度以來，這些新產品開始為柏頤信息帶來收入。

### 展望

展望2019年，由於面對貿易戰的不確定因素，客戶嘗試通過多元化採購策略來減輕相關風險，我們看到OEM分部面對一些壓力或產品組合改變的跡象。儘管全球宏觀經濟存在不確定性，鑑於我們將會就現有的OBM分部醫療器械系列推出更多產品和開拓新市場，以及OEM分部獲得的新供應合約，我們有信心本集團將在未來一年繼續取得進一步進展。隨著2019年及日後推出更多的較高利潤的器械，我們預計OBM分部的毛利率將逐步改善。

永勝醫療主席蔡文成先生表示：「我們將繼續為銷售和市場推廣方面作出謹慎投資，我們亦會擴大國際營銷，並提高旗下產品在全球醫療科技企業之間的知名度，並積極尋求與他們共同創建以未來為主導的合作。我們亦預期將繼續投資於研發、法規和臨床研究，以加快旗下Inspired®產品的開發、支持向監管當局提交申請的工作並展現旗下新產品的臨床功效。」

- 完 -



### 有關永勝醫療控股有限公司 ( 股份代號: 1612 )

永勝醫療控股有限公司創立於 1997 年，為總部位於香港的醫療器械製造集團，主要負責開發、生產及銷售多種醫療器械，尤其專注向中國及海外市場客戶，提供符合國際認可質量保證標準的呼吸產品、成像一次性產品及骨科支護具康復器具。集團自成立以來已從事 OEM 業務，並在 2003 年以自有品牌「英仕醫療」開展其 OBM 業務。集團的 OBM 業務分銷網絡遍佈本地及海外市場，當中本地分銷網絡包含國內逾 400 名分銷商及其他客戶，其海外分銷網絡則包括 70 名分銷商及其他客戶，分別覆蓋澳洲、日本、韓國、印尼、印度、智利、巴西及沙烏地阿拉伯等國家。

此新聞稿由金通策略代永勝醫療控股有限公司發佈。

如有查詢，請聯絡：



DLK Advisory 金通策略

林諾媛 Isabella Lam ([isbellalam@dlkadvisory.com](mailto:isbellalam@dlkadvisory.com))

林逸軒 Jonathan Lam ([jonathanlam@dlkadvisory.com](mailto:jonathanlam@dlkadvisory.com))

劉梓敏 Max Lau ([maxlau@dlksadvisory.com](mailto:maxlau@dlksadvisory.com))

電話: +852 2857 7101

傳真: +852 2857 7103